

DÉPLOYER UNE STRATÉGIE D'ACQUISITION DIGITALE

**ÇA BOOSTE VRAIMENT LA CROISSANCE
D'UNE ENTREPRISE ?**



L'ACQUISITION DIGITALE

qu'est-ce que c'est ? 🤔

C'est l'ensemble d'actions mises en place pour **attirer**, **convertir** et **fidéliser** des clients en ligne.



Liste non exhaustive

Pourquoi est-elle cruciale dans une
ENTREPRISE ?

Plus des actions d'acquisition digitale
sont mises en place...



...plus l'entreprise acquiert un fort
potentiel de visibilité et de ventes.

Autrement dit, en utilisant
les bons outils au bon moment,
la clientèle et les revenus décollent !

Aligner la stratégie d'acquisition digitale avec les

OBJECTIFS COMMERCIAUX

Chaque clic, chaque like, chaque conversion – ce ne sont pas simplement des métriques.



Ce sont des étapes qui vont permettre de concrétiser les objectifs commerciaux définis.

Ça a du sens ?

COMMENT COMMENCER ?

En se posant ces questions :

01

Quels sont les objectifs que mon entreprise souhaite atteindre ?

02

Quels sont les critères à mesurer pour évaluer le succès de mes actions stratégiques ?

03

Comment évaluer la performance de mon entreprise ?

04

Avec quels outils spécifiques suivre et analyser mes résultats ?

05

Quels logiciels ou plateformes sont adaptés aux besoins de mon entreprise ?

06

Qui est mon public cible et comment lui parler, le fidéliser ?

**TRANSFORMEZ VOS DONNÉES
EN OPPORTUNITÉS.**

**UNE ANECDOTE
À PARTAGER ?**

ou des questions ?

